

Ingénieur d'Affaires en Instrumentation de Précision – Zone Sud-Est (F/H)

PEOPLEXPERT (www.peoplexpert.com) est un cabinet de recrutement mandaté par un fabricant spécialisé en instrumentation scientifique qui recherche un(e) technico-commercial(e) en CDI pour assurer les ventes sur le sud-est de la France (bien que le poste soit basé en IDF).

Une forte spécialisation en MEB est attendue, car il (elle) sera notamment responsable de cette gamme de produit.

Peoplexpert recrute pour un acteur majeur de la conception de grands appareils de mesures à très haute précision (ex : microscopie électronique). Ces appareils ont de nombreuses utilités, notamment dans les secteurs de l'environnement, de la médecine ou des nanotechnologies. Ce groupe, présent dans près d'une centaine de pays, compte plusieurs milliers de collaborateurs dans le monde. Le poste est un CDI, situé dans l'ouest parisien, dans un environnement agréable. La rémunération est composée d'un fixe (selon profil) + commissions + primes + voiture de fonction.

Directement rattaché au Directeur du service Commercial et application, au sein d'une équipe d'ingénieurs d'affaires et d'ingénieurs applications, vous assurez le développement des ventes de la société auprès d'une clientèle de laboratoires de recherches académiques et industriels. Votre périmètre géographique couvre la zone sud/sud-est de la France (Dijon, Lyon, Grenoble, Montpellier, Marseille, Albi etc) et la Suisse francophone. En étudiant techniquement chacune de leurs demandes vous leur proposez les solutions techniques les plus adaptées. Vous rencontrez régulièrement vos clients et prospects, afin de faire connaître la valeur ajoutée de nos produits (déplacements réguliers à prévoir). Vous vous tenez informé le plus en amont possible des potentiels futurs projets d'acquisitions. Vous participez aux réponses aux appels d'offres et suivez le processus de vente dans son ensemble : présentation, offre, suivi de la démonstration, négociation, jusqu'à la finalisation de la vente.

De formation Bac +5 en sciences (ex : physiques, chimie, biologie etc..), vous possédez une solide culture scientifique et souhaitez vous orienter vers une fonction à connotation commerciale. Des connaissances en microscopie électronique seraient appréciées. Débutant ou avec une première expérience, vous êtes dynamique et disposez d'un bon sens du relationnel. Vous êtes mobile et parlez un anglais correct.

Pour postuler, merci d'envoyer votre candidature sur l'adresse mail suivante : annoncesma@peoplexpert.fr
N'hésitez pas à me solliciter pour toutes informations complémentaires qui pourraient vous être utiles.

Stéphane Margiocchi
Directeur Général
Peoplexpert
Fixe : 01 39 52 62 85
Mobile : 06 16 33 96 08
e-mail : contact@peoplexpert.fr